

AZUR SIGNALÉTIQUE recrute un(e) COMMERCIAL(e) CONSEIL Poste à pourvoir dès que possible

AZUR SIGNALÉTIQUE fait partie du **Groupe PIC BOIS**, fabricant de panneaux et mobiliers de **signalétique touristique, leader** dans ce métier en France, et en constante progression. L'équipe est constituée de 12 personnes. Son atelier de production est installé dans la région Provence Alpes Côte d'Azur, à Carpentras (84200).

Dans le cadre de son développement, **AZUR SIGNALÉTIQUE** recherche un(e) **commercial(e) conseil**. Vos missions

■ PROSPECTION

- Participer à la préparation et l'organisation des salons, évènements
- Présenter les produits et savoir-faire de l'entreprise en s'appuyant sur les outils commerciaux
- Prendre des rendez-vous, Optimiser son agenda et ses déplacements.
- Participer aux actions marketing et commerciales du Groupe
- Relancer les contacts et cibles potentielles
- Rechercher et identifier de nouveaux clients potentiels
- Assurer une veille technique, commerciale et de concurrence sur son secteur

■ CONSEIL / VENTE

- Analyser les besoins clients (environnement, budget, contexte, concurrence, subventions...)
- Répondre aux appels d'offre (AO) et demandes de prix
- Proposer des solutions techniques aux regards des contraintes et savoir faire de l'entreprise
- Réaliser des études d'implantations ou de conceptions
- Aider le client à définir et préciser sa demande
- Animer et promouvoir le savoir faire et l'expertise de l'entreprise dans des réunions avec des clients et prospects (offres, fidélisation)
- Repérer les contraintes techniques spécifiques des projets
- Négocier les prestations et tarifications
- Appliquer, argumenter et défendre la stratégie et politique commerciales auprès de ses clients
- Informer le client des aides mobilisables
- Participer aux réunions de lancement et de réception des chantiers
- Vendre les produits et prestations de l'entreprise
- Recueillir les satisfactions ou insatisfactions après-vente et faire remonter au service qualité

■ DEVISER

- Saisir les données descriptives de la prestation pour le devisage suivant la procédure

- Etablir les dossiers d'accompagnement de produits pour le devis importants
- Rédiger le mémoire technique pour les appels d'offres et consultations
- S'assurer de la bonne réception de l'offre
- Transmettre les évolutions de la demande client aux deviseurs

■ ADMINISTRATIF ET TRAVAIL COLLABORATIF

- Reporter le suivi de la relation client et les échanges dans l'ERP ou le CRM
- Concevoir des diaporamas de présentation des prestations de la société
- Garantir la complétude des données dans l'affaire
- Trier les données et vérifier leur exactitude avant commande
- Préparer et participer activement aux réunions commerciales groupe
- Partager des retours d'expériences dans une démarche d'amélioration continue
- Reporter son activité commerciale auprès de son responsable
- Analyser les AO détectés et arbitrer les réponses à apporter
- Animer des réunions commerciales groupe et participer à des groupes projets Marketing

■ COMPORTEMENTS ATTENDUS :

- Maitriser et utiliser tous les outils mis à disposition par le groupe (fiches techniques, modèles de mémoire, ...) et les procédures mises en place par le siège (modèles de mails, cahiers techniques...)
- Tenue et comportement adaptés en représentation, et avec les équipes internes
- Touché par nos valeurs/produits, dégager de la franchise et inspirer la confiance

■ PROFIL RECHERCHE

- Issu d'une formation universitaire BAC+3 (licence/master) ou avec une expérience significative de plus de 5 ans sur poste similaire. Avec des connaissances dans le domaine du bois (menuiserie, charpente), de la chaudronnerie et/ou BTP seraient un plus
- Maitrise du pack Office et forte aisance sur les ERP
- Forte capacité organisationnelle, de gestion du temps, de conseil, de vente
- Déplacement entre 1 à 2 jours par semaine (PACA, Corse,...)

■ REMUNERATION

- Selon profil (2100€ à 2600€/mois brut) avec un plan d'évolution sur 2 ans
- Avantages : mutuelle, chèque-déjeuner, intéressement.
- Contrat à **durée indéterminée** à temps plein (39h).

Envoyer CV et lettre de motivation à l'attention de Louis CHAVELET

AZUR SIGNALÉTIQUE – 1510 Chemin de Lira, 84200 Carpentras | Tél. : 04 90 67 06 10

Mail : azur@pic-bois.com | Site Internet : www.pic-bois.com